

Die isofloc AG ist europäischer Marktführer für einblasbare Dämmstoffe aus nachwachsenden Rohstoffen und Lösungsanbieter für das Gesamtsystem Einblasdämmstoffe. Mit ihrem patentierten industriellen Dämmsystem easyfloc hat die isofloc AG die Vorfertigung im Holzbau revolutioniert. Das Unternehmen mit Sitz in Bütschwil (CH) beschäftigt rund 30 Mitarbeiter. Mehr als 1'000 Fachbetriebe in ganz Europa verlassen sich seit 35 Jahren auf das bewährte und erfolgreiche isofloc Dämmsystem.

Zur Verstärkung unserer Einblastechnik suchen wir einen kompetenten Mitarbeiter für die

# Key-Account-Funktion Industrielles Dämmsystem easyfloc

## Aufgabenspektrum:

- Verkauf des industriellen Dämmsystems easyfloc und Zusatzverkäufe der einblasbaren Dämmstoffe und Systemprodukte
- Bearbeitung des Hauptverkaufsgebiets Deutschland mit gezieltem Aufbau von Zusatzmärkten in Europa
- Planung und Durchführung von Einblasdemonstrationen beim Kunden vor Ort sowie von Kundenevents
- Installation unserer Anlagen beim Kunden vor Ort in Zusammenarbeit mit unserem Servicetechniker
- Technische Beratung und Betreuung der Kunden, sowohl telefonisch und schriftlich als auch vor Ort
- First-Level-Support für unsere bestehenden Kunden
- Akquisition von Neukunden

## Ihr Profil:

- Sie haben Freude am beratungsintensiven Verkauf und können unsere Kunden durch Ihre Verkaufserfahrung begeistern
- Idealerweise besitzen Sie einen entsprechenden Erfolgsausweis im Verkauf
- Sie sind gerne unterwegs, reisen und weisen eine entsprechende Bereitschaft für eine intensive Reiseaktivität auf (~ 80%)
- Ihr Herz schlägt für den Holzbau und Sie verfügen über technisches Know-how im Anlage- und Maschinenbau
- Ihre Muttersprache ist Deutsch und Sie beherrschen ein verhandlungssicheres Englisch
- Sie arbeiten selbstständig, wachstumsorientiert und bringen viel Verhandlungsgeschick und Eigenmotivation mit
- Ihnen macht es Spass, aktiv das Marktgeschehen zu beobachten, und Sie erkennen dabei frühzeitig Branchentrends
- Sie sind den Umgang mit MS-Office-Programmen und CRM-Systemen gewohnt

## Unser Angebot:

- Sie vertreten den Marktführer in einem etablierten und zukunftssträchtigen Marktsegment
- Sie übernehmen einen soliden Kundenstamm mit einem grossen Wachstumspotenzial
- Sie erhalten die Möglichkeit, den Markt aktiv mitzugestalten
- Sie geniessen bei Ihrer täglichen Arbeit ein hohes Mass an Selbstbestimmung und Eigenverantwortung, können sich gleichzeitig aber jederzeit auf Ihr hoch motiviertes und hilfsbereites Team verlassen
- Sie erhalten attraktive Anstellungsbedingungen inkl. eines Geschäftswagens

Haben wir Sie angesprochen? Dann zögern Sie nicht und reichen Sie noch heute Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail ein. Herr Michel Alder, Geschäftsführer und Verkaufsleiter der isofloc AG, freut sich auf Ihr Dossier und steht Ihnen für weitere Auskünfte gerne zur Verfügung.



isofloc AG  
Herr Michel Alder  
Soorpark  
9606 Bütschwil  
Schweiz  
Tel.: +41 (0)79 698 67 26  
E-Mail: [marketing@isofloc.ch](mailto:marketing@isofloc.ch)  
Internet: [www.isofloc.ch](http://www.isofloc.ch)